

カンダにご縁のあった方にお届けします！

第6号

発行日：2008.5

酢豚に「パイナップル」



やせるんです。

この記事は、営業担当の「南波 仁」が担当しました。

◆先日中国へ行き、文化の違いを体感してきました。

今回は“やせてしまう”お話をいたします。

お客様から、**中華お玉の柄が「グラグラして駄目！！」**と言われることがときどきあります。

これは、木が乾燥してやせてしまった為にグラつきが生じたものです。

もちろん、カンダオリジナル品においては、製造・出荷の段階ではピッタリしているのですが、その後の流通在庫中に**自然に乾燥してしまう現象は、どう**

しても起こりえますし、残念ながら、これは仕方がございません。

では、どうしたらよいのか？

釘を打ちなおすのがベストですが、木柄をトントンと2～3度軽く叩いていただければしっかり締ります。

これも天然材料の性質とご容赦いただき、上手くお付き合い頂ければ幸いです。



社員紹介



こんにちは、営業部の中野です。

昭和37年生まれの46歳と、約半世紀の歴史を歩んできましたが、(株)カンダでの歴史はまだ1年半。日々勉強の毎日です。

家族構成は1男1女で、…“あつ！”それと古女房との4人で日々毎日漫才と新喜劇状態で暮らしています。

そんな我が家の最近のトップニュースですが、今年小学校に入学した娘が何度練習しても乗れなかった自転車を、久しぶりに練習したところなんと！5分もしない間に乗れるようになってしまったのです。

驚きました。

嫁さんに似て？運動オンチ気味な娘なので、いつ乗れるかな？友達は乗れるのかな？と心配していた日々からこれで解放されます。

これで心おきなく私の自転車練習が出来ます。←**乗れんのか～っ！！**

さて、真相はいかに？お聞きになりたい方は、お電話でも、ご訪問時でもお気軽にお尋ねください。



常務の“少年野球日誌”

この記事は、常務の「神田 智昭」が担当しました。

◆肩肘張らずに書かせて頂きました。

私がコーチをしているチームは、**燕南野球スポーツ少年団**といいます。長男が4年生のとき入団したのをきっかけに8年目となります。その長男は、高校2年生で野球を続けて甲子園を目指しておりますし、次男も2年前に南野球を卒団して、中学の軟式野球で全中大会を目指しております。いつか卒団した子供たちが甲子園のグラウンドに立つことを夢みて、休日は野球一色です。

少年野球の何が楽しいの？とか大変だね！とか言われます。

街で子供と会ったときに笑顔で挨拶してくれる、神田さんと笑顔で声をかけてくれる、そして大会でヒットやファインプレーをして喜んでいる姿を見られる、子供に感動をもらえる、感動したことを着にコーチ陣とお酒が飲める。こんなことがあるから楽しいのです。感動をいただけるのは、子供と同じ目線に立って指導しているからでしょう。

指導し始めのときは、『**何でこんな簡単なボールが取れないの！何で空振りするの！**』と頭から怒っていました。

あるとき子供に言われました。『僕、真剣にやってるんだけどできないんだ。神

田さんも小さいときそうだったでしょ』そうですね、はじめから私と同じようにできませんよね。それからは、できないことを当然と思って指導しております。

あまり怒らなくなりました。逆に褒めるようになりました。

ある日3年生の団員が鳥取に引っ越すことになり、退団の日はその子のお母さんに『神田さん、この子が**野球を始めたきっかけは、最初にキャッチボールのとき神田さんに褒められたからですよ、鳥取に行っても野球を続ける**』と言っていました。嬉しかったです。

会社でも同じことが言えます。自分と同じ仕事ができると思って部下を指導してはいけないと思います。同じ目線に立って指導しましょう。よくやったときは、必ず褒めてあげましょう。できないときは、同じ目線まで降りて一緒に考えてできるように指導しましょう。これが出来た時は、**良い結果が生まれます。信頼関係が生まれます。試合に勝ちます。**

またお会いしましょう！



〒959-1272
新潟県燕市杉柳912
TEL:0256-63-4541 (代表)
FAX:0256-64-2960
e-mail:kanda@kankuma.co.jp
http://www.kankuma.co.jp/





春はドタバタしています(≧▽≦)

この記事は、配送担当の「池川 晃治」が担当しました。

◆ふらふら珍遊伝-4・・・日々の雰囲気伝わればうれしいです。

どうも～、お久しぶりの池川で～す \ (^o^)/
いや～春ですね～・・・
僕は冬眠から覚めた熊みたいに、時々ボウ～としてい
ます(・o・)
でも毎日の仕事は、なんだかんだとドタバタしている
んですよ～
今回は、そんな春の一日をお伝えしてみます(=^・^=)

◆ ある春の日の朝 ◆

【池川】

さ～て集荷しに行くぞ～(^o^)/今日の注文書はどんなも
んかな～？

(; _ _;)…朝からまたいっぱいありますな～。

まあ～何とかなるやろ～。

ドタバタ(・o・)ドタバタ(——;)

…休憩(^o^)…ドタバタ(・o・)

アカン！…車に荷物が乗らんわ
～！

会社に戻らんと～(——;)

ダァ～(≧O≦)ハイエースもっと
頑張れ～車の力・科学の力をみせ
たれ～!!

いや～何とか2時間で、メーカー20社は行ったで～

◆ ある春の昼～夕方 ◆

【池川】

ご飯も食べたし頑張りますか～\ (^o^)/さて集荷は？
ウキ～\ (◎o◎)/…朝の注文より2倍の数はあるわ～
早く集荷に行かないと。



ドタバタ(^o^)…ドタバタ(・o・)…

どうも～池で～す(^o^)/商品いただきま～す。

【メーカーの事務員さん】

池川君、コーヒー飲んでいきますか(*^。^*)

【池川】

もちろん(^o^)/喜んでいただきま～す。

いや～やっぱりこれがないと、調子が出ませんな～。

【携帯電話】ピピ～ピピ～

はい、池川です～。…追加の注文いっぱいですな～。

メーカー名10社以上の名前言うてたな～。

ドタバタ(^o^)…ドタバタ(^o^)…ドタバタ(・o・)

いや～なんとか終わったな～。

【携帯電話】ピピ～ピピ～

う～んポケットから、何か音がするのは気のせいかな？

はい、池川です～。…追加ね～、…は～い。

まだまだこれからや～♪(^ ^)

【池川】

お世話様で～す(^o^)/商品取りに来ました～。

【メーカーの事務員さん】

あつ！池ちゃんコーヒー飲んでいく～(*^。^*)

【池川】

オッス♪(^ ^)♪喜んでいただきます。

今日も70件ぐらいメーカー回って頑張ったし、
会社に戻って終わりだ～\ (^o^)

【携帯電話】ピピ～ピピ～

…マジっすか～！！ (≧O≦)



ビジネスマナー・正しい姿勢その2:目線

この記事は、仕入担当の「奥村 耕一」が担当しました。

◆「♪目と目で通じあう～」

今回のマナーは、
「会話の時の目線」についてです。

「目は口ほどにものを言う」という言葉
があります。

得意先での商談の場や、上司・先輩社員
からアドバイスや注意を聞くとき、もし
くは同僚や後輩に話すとき、目線の置き方
で相手への印象が大きく変わる
ものです。

例えば、先輩社員のアドバイスを聞くとき、
ずっと下を見てメモを取るより相手の
顔を見ながら聞いていた方が相手は話
しやすいでしょう。

ただ、ジッと目を見つめられ続けるのも
話にくいものです。

重要な部分は相手の目を見て聞き、話が
一区切りついたら下を向いてメモを取っ

たり、軽く目線を右下に外すなどして、
相手との「目の会話」にインターバル
を置くことも大事なことです。

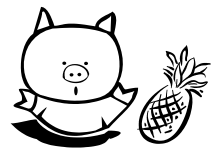


また、相手の目を見て話を
聞くのが苦手なため、相手の
の口元を見て話を聞く人も
いますが、これは明らかに
マナー違反です。

相手に不快感を抱かせ、信
頼を失う原因になりかねませ
ん。

特に、女性に対しては厳禁ですのでご注
意ください。

ちなみに、ウィル・スミス主演の「最後
の恋のはじめ方」という映画のなかで
も、恋愛アドバイザー役の彼が「彼女
の口元を見て話を聞くな」と言って
いますよ。



酢豚に「パイン」

カンダにご縁のあった方
にお届けします！



株式会社カンダ

〒959-1272

新潟県燕市杉柳912

(流通センター入口)

TEL: 0256-63-4541 (代表)

FAX: 0256-64-2960

e-mail: kanda@kankuma.co.jp

http://www.kankuma.co.jp/

ホームページもご覧ください
<http://www.kankuma.co.jp/>