

カンダにご縁のあった方にお届けします！

第20号

発行日：2009.7

酢豚に「パイナップル」



トルネード 登場

この記事は、営業部の「南波 仁」が担当しました。

社員紹介



先日、麺に最適！『トルネード箸』の新製品を発表したばかりの曙産業さんにお邪魔してきました。新発想のこの『トルネード箸』は、麺が滑らずしっかりと掴める！と、関西ラーメン産業展で大好評でした。どうしたらこんな風な製品を生み出せるのだろうか？そう思って工場をのぞいてきました。

みなさんは、プラスチックの射出成形機をご覧になった事がありますか？下写真はその機械です。



手前側だけを見ると、大きなミートチョッパーのようです。



ミートチョッパーで言う“スクリュウ”の部分でビーズのようなプラスチックの原材料を溶かして、一気に押し出します。

で、左側にセットしてある金型に注入、冷やしたら出来上がった製品を取

り出します。

普通はここから先は人間が働くことが多いのですが、曙産業さんの工場では大概なんでもみんな自動です。射出成形機に取り付けた、独自の自動機械のあれこれが、一晩中でも休みなく製造を続けてくれます。そして、この効率の高い機械が、曙産業さんには所狭しと並んでいました。

効率のよさや『スピード』は曙産業さんの大きな特色です。なんといっても、商品企画・設計・モデル試作・金型製造・成型・2次加工・包装梱包までの一連の全てを外注することなく自社内で完結できる、このスピードと信頼感が大きな強みであります。



◆モデル試作機



◆2次加工

ステンレスと洋食器の町「燕市」ですが、ご紹介した通り「頼れるプラスチック製品製造工場」もございます。「こんな商品を作りたい」といったときには、是非お声をかけて下さい。

みんなはじめまして、業務部の吉原と申します。

私の主な仕事は、皆様にお届けする商品の入庫時のチェック、在庫にある商品の管理、です。

営業が表の仕事としたら、私は裏の仕事、「縁の下の力持ち」となれる様努力させてもらってます。

毎日商品を見つつ、保管・管理を考えていると、すごく商品ひとつひとつに愛着がわいてきます。得に回転の良くない商品を見ていると「早く買ってもらえるといーねえ」なんて話し掛けたりして……。いっときますが、いたって正常ですよ。

皆様、私の愛情こもった商品達をドーズヨロシク。



〒959-1272
新潟県燕市杉柳912
TEL:0256-63-4541 (代表)
FAX:0256-64-2960
e-mail:kanda@kankuma.co.jp
http://www.kankuma.co.jp/



「フレイクタイム～」

この記事は、営業部の「奥村 耕一」が担当しました。

◆ 久しぶりの「マナー」ものです。

今日はいきなり問題です。

「あなたはビジネスマンで、今から相手先のオフィスを訪問するところです。では、相手の部屋の扉をノックするとき、正しい回数は何回でしょう。」

5. 4. 3. 2. 1...それでは正解です。オフィスのドアのノックの正しい回数は「8回」です。もともとドアをノックする習慣は欧米のものでした。これには「ドアを8回もノックすることで、相手に気持ちを整える時間を与える」ためという説があります。もっとも現在は半分の4回というのが通常とされています。日本では「トントン」と2回ノックする人が多いと思われませんが、これは「トイレをノックする回数」です。ですから、相手先のオフィスのドアを2回ノックして入っていくのは大きなマナー違反なんです。

私も以前、お客様のオフィスを訪問する際、「トントン」と2回ノックで入って行き、「入ってますよ」とからかわれたことがあります。



ちなみに3回ノックのときは、「特定の男女間」や「カップル」の訪問の際に使われるとのこと。映画やドラマで、主人公の若いカップルがお互いの部屋を訪ねる時等のノックの回数に注意してみてください。

2回であれば「まだ親密になる前の2人」、

3回であれば、それは「両思い」または「ただならぬ関係」ということでしょう。ただし、これは洋画に限りますけどね。

では、また来月お会いしましょう。



はじめまして！そして…

この記事は、営業部1！元気だけが取り柄！？の

「関川 妙子」が担当しました。

はじめまして！関川妙子と申します。いつもお客様には

「元気がいいなあ！！」とよく言われます。

ありがとうございます。元気だけが取柄でやっているようなものですから(笑)→きっと、そんなことはないはず…たまには一人でノリツッコミもやるので、実際この職業よりは、実は自分にはお笑い系の方が向いているのかも！？なんて思ってる今日この頃です。

そういえばアントニオ猪木さんがよくテレビなどで

「元気があれば何でもできる！」って言っていますが、自分に元気がないと仕事もプライベートも手がつかないことってありませんか？

「元気があれば何でもできる！」まさにこのことだと思います。

「この人なんか元気がないなあ？」と思ったら、自分から元気をみんなに振り撒きに行ってみましょう！

そうすれば相手も自分も元気になるはずですよ！！

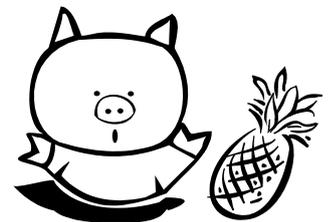
それはさておき、私事ですが今月7月25日を持ちまして株式会社カンダを退職することとなりました。

株式会社カンダに入社してあつという間の12年でしたが、この間みなさまには大変お世話になりました。

本当にありがとうございました。

そして株式会社カンダはこれからもずっと元気です。

今後とも元気な株式会社カンダをどうぞよろしくお願い致します！！



酢豚に「パイナップル」

カンダにご縁のあった方にお届けします！



株式会社カンダ
〒959-1272
新潟県燕市杉柳912
(流通センター入口)
TEL: 0256-63-4541 (代表)
FAX: 0256-64-2960
e-mail: kanda@kankuma.co.jp
http://www.kankuma.co.jp/

ホームページもご覧ください
<http://www.kankuma.co.jp/>